

Christian Andrés Muñoz Aranguiz

Última actualización: 18 de noviembre del 2013

Antecedentes Personales

R.U.T.	15.352.335-5
Nacionalidad	Chilena
Fecha de Nacimiento	28 de octubre de 1982 (edad 31 años)
Género	Masculino
Estado Civil	Soltero
Dirección	pasaje varas San Ramón Santiago Metropolitana
Teléfonos de contacto	/ 83471037
Correo Electrónico	caranguiz1@gmail.com / caranguiz@hotmail.co
Redes Sociales	
Licencia de Conducir	Sí
Medio de Transporte Propio	Sí

ANTECEDENTES ACADEMICOS

Grado Maximo de Estudios	Universitaria
Colegio	Utem, Región Metropolitana ,año egreso: 2008
Estudios Superiores	COMERCIO INTERNACIONAL / COMERCIO EXTERIOR U. TECNOLÓGICA METROPOLITANA ,Licenciatura en Ingeniería en Comercio Internacional Último año estudiado:2008 Años de Estudio: 5 Situación: Estudiando
Títulos, Seminarios y otros	Operador de Camión Alto Tonelaje. Curso de 420 horas en la formación de Operador de Camión Alto Tonelaje en CEIM Santiago, teniendo conocimientos específicos en movimiento de material mineral para la gran Minería. El centro de formación es reconocido por el Sence.

EXPERIENCIA LABORAL E INTERESES

Situación Laboral	Con Contrato
Años de Experiencia	3 años

Dossil Automotriz
agosto 2012 hasta la fecha

Cargo: **Ejecutivo de Negocios**
Región Empresa: Metropolitana
Actividad de la empresa: Automotriz
Area de desempeño: Ventas
Sueldo: 1050000
Desempeños y logros: Estoy en busca de una empresa con proyección a largo plazo.

DRIDCO CHILE
noviembre 2011 - agosto 2012

Cargo: **KEY ACCOUNT MANAGER**
Región Empresa: Metropolitana
Actividad de la empresa: Internet
Area de desempeño: Comercial
Sueldo: 900000
Desempeños y logros: Empresa relacionada con la información web, generando canales de ventas para las automotoras e importadoras de vehículos. En la actualidad tengo a cargo un equipo de trabajo en la cual creamos campañas estratégicas para que las compañías efectúen publicidad por internet y de esta forma puedan generar una mayor posibilidad de ventas. Mantengo reuniones comerciales con Gerentes de Marketing, mostrando estadísticas y resúmenes de las inversiones realizadas y guiándolos en los cambios generados en el mercado. Siendo una influencia en las decisiones de inversión.

Vensat.
febrero 2011 - octubre 2011

Cargo: **Ejecutivo de ventas**
Región Empresa: Metropolitana
Actividad de la empresa: Telecomunicaciones
Area de desempeño: Ventas
Sueldo: 750000
Desempeños y logros: En los 2 primeros meses me ofrecieron ser supervisor, el cargo lo rechace ya que

Experiencia laboral

cuento con motor propio y el sueldo en ventas lo fabrica uno mismo, por lo que estuve durante todo el tiempo como uno de los tres mejores vendedores de Vensat. Hoy busco mejores expectativas economicas, cuento con movilizacion propia.

CRAFT MULTIMODAL CHILE LIMITADA enero 2009 - enero 2010

Cargo: **INSIDE SALES**

Región Empresa: Metropolitana

Actividad de la empresa: Comercio Exterior

Area de desempeño: Comercial

Sueldo: 600000

Desempeños y logros: Desde el ámbito Comercial, puedo destacar entre mis responsabilidades principales la captación y mantención de cuentas nuevas y antiguas; recuperación de cuentas no activas, a fin de lograr el incremento en los volúmenes de carga a operar. Elaboración – Seguimiento -Cierre de Cotizaciones / Presentaciones a clientes. Labor diaria de telemarketing. Seguimiento post venta.

Desde el punto de vista operativo, han estado a mi cargo la coordinación, seguimiento y control de los diferentes embarques generados, de clientes a mi cargo. Resolución de problemas inherentes a cada operación manejada, entre otros.

Otras funciones que puedo destacar son las siguientes:

Realización de informes diarios sobre actividad comercial.

Elaboración de informe semanal sobre movimiento de carga, de las cuentas asignadas.

Registro de información comercial / operativa en el sistema informático de la compañía

Actualización de itinerarios.

En mi paso por el área de documentación, llevé a cabo el ingreso de información documental en el sistema informático de la compañía, seguimientos de embarques, verificación de documentos de los diferentes embarques, envío de avisos de carga a clientes y embarcadores, presentación de manifiestos

	ante compañías navieras / co-loaders, solicitud de fondos para pago de gastos locales y fletes, emisión, corrección y canje de BLs, emisión de certificados de transbordo, elaboración de informes semanales sobre movimiento de diferentes embarques, atención a clientes, entre otros.
Idiomas	Inglés Nivel hablado: Bajo Nivel escrito: Medio Nivel traducción: Bajo
Conocimientos en Computación	Nivel Usuario Avanzado
Software o Tecnologías	office, Nivel Medio
EXPECTATIVAS LABORALES	
Dispuesto a trabajar fuera del país	Sí
Disponibilidad	Jornada Completa
Áreas en las que desea trabajar	-Comercial -Comercio Exterior -Cuentas clave -Ventas
Región donde Prefiere trabajar	Metropolitana
Expectativas Salariales	1.100.000 (Pesos Chilenos)